

FEIRA DO EMPREENDEDOR (EDIÇÃO FLORIANÓPOLIS)

Centrosul - Florianópolis, SC

De 26 à 28 de agosto de 2016, das 13h às 21h

Descrição do evento

A Feira do Empreendedor é um dos eventos de maior sucesso entre os promovidos pelo Sebrae, com o objetivo de oferecer informação, conhecimento e oportunidades para o empreendedor decidir sobre a abertura de um negócio sustentável e capaz de se manter no mercado ou melhorar ainda mais a sua empresa.

Durante a realização do evento, o público tem acesso a informação, conhecimento e soluções que o Sebrae oferece.

Todas as palestras e encontros são gratuitos, e para participar da Feira os interessados devem fazer inscrição gratuita antecipada ou no local do evento com o custo de R\$5,00.

O que vai rolar na Feira do Empreendedor:

Palestras sobre atendimento, marketing e vendas

Auditório 01 (Dia 26/08)

- Das 13h30 às 15h00 - Palestra "Entenda custos, despesas e preço de venda"
- Das 15h20 às 16h50 - Palestra "Atendimento a clientes – como satisfazer e encantar seus clientes"
- Das 17h10 às 18h40 - Palestra "Aumente suas Vendas com Criatividade"
- Das 19h00 às 20h30 - Palestra "Comunicação empresarial – construindo relacionamentos com o mercado"

Auditório 02 (Dia 26/08)

- Das 14h00 às 16h00 - Palestra "Como ter uma loja virtual de sucesso"
- Das 16h30 às 18h30 - Palestra "Empreendedorismo"
- Das 19h30 às 21h00 - Palestra "Como o Marketing pode aumentar e qualificar suas vendas"

Auditório 03 (Dia 26/08)

- Das 13h30 às 15h00 - Palestra "Comunicação empresarial – construindo relacionamentos com o mercado"
- Das 15h20 às 16h50 - Palestra "Aumente suas Vendas com Criatividade"
- Das 17h10 às 18h40 - Palestra "Entenda custos, despesas e preço de venda"
- Das 19h00 às 20h30 - Palestra "Atendimento a clientes – como satisfazer e encantar seus clientes"

Auditório 01 (Dias 27/08)

- Das 13h30 às 15h00 - Palestra "Entenda custos, despesas e preço de venda"
- Das 15h20 às 16h50 - Palestra "Atendimento a clientes – como satisfazer e encantar seus clientes"
- Das 17h10 às 18h40 - Palestra "Aumente suas Vendas com Criatividade"
- Das 19h00 às 20h30 - Palestra "Comunicação empresarial – construindo relacionamentos com o mercado"

Auditório 02 (Dia 27/08)

- Das 14h00 às 16h00 - Palestra "Marketing digital e as inovações do comércio"
- Das 16h30 às 18h30 - Palestra "Empreendedorismo"
- Das 19h30 às 21h00 - Palestra "Como o Marketing pode aumentar e qualificar suas vendas"

Auditório 03 (Dia 27/08)

- Das 13h30 às 15h00 - Palestra "Comunicação empresarial – construindo relacionamentos com o mercado"
- Das 15h20 às 16h50 - Palestra "Aumente suas Vendas com Criatividade"
- Das 17h10 às 18h40 - Palestra "Entenda custos, despesas e preço de venda"
- Das 19h00 às 20h30 - Palestra "Atendimento a clientes – como satisfazer e encantar seus clientes"

Auditório 01 (Dia 28/08)

- Das 13h30 às 15h00 - Palestra "Entenda custos, despesas e preço de venda"
- Das 15h20 às 16h50 - Palestra "Atendimento a clientes – como satisfazer e encantar seus clientes"
- Das 17h10 às 18h40 - Palestra "Aumente suas Vendas com Criatividade"
- Das 19h00 às 20h30 - Palestra "Comunicação empresarial – construindo relacionamentos com o mercado"

Auditório 02 (Dia 28/08)

- Das 14h00 às 16h00 - Palestra "Como colocar sua empresa no mapa do mundo digital"
- Das 16h30 às 18h30 - Palestra "Empreendedorismo"
- Das 19h30 às 21h00 - Palestra "Como o Marketing pode aumentar e qualificar suas vendas"

Auditório 03 (Dia 28/08)

- Das 13h30 às 15h00 - Palestra "Comunicação empresarial – construindo relacionamentos com o mercado"

- Das 15h20 às 16h50 - Palestra "Aumente suas Vendas com Criatividade"
- Das 17h10 às 18h40 - Palestra "Entenda custos, despesas e preço de venda"
- Das 19h00 às 20h30 - Palestra "Atendimento a clientes – como satisfazer e encantar seus clientes"

Atendimento individual com especialistas

O Sebrae/SC conta com uma equipe de consultores especializados nas mais diversas áreas, prontos para auxiliar empresários e futuros empreendedores no desenvolvimento de seus negócios.

Atendimento com contadores

Será oferecido, também, atendimento voltado para as dúvidas contábil-financeiras. Consultores estarão à disposição para responderem aos questionamentos do público.

Espaço de inovação

Será oferecido ao visitante da feira um espaço para a idealização e criação de suas ideias de negócio através da ferramenta de planejamento estratégico Canvas, que permite enxergar todos os aspectos fundamentais de um modelo de negócios em apenas uma folha

Espaço de franquias

Os visitantes vão conhecer diversas formas de empreender por meio de franquias. Franqueadores estarão reunidos para expor aos visitantes da Feira do Empreendedor suas oportunidades de negócios, incentivando quem deseja montar sua empresa com este perfil.

Bazar Outlet

Confecção, calçados e acessórios com preços imperdíveis, descontos de até 70% em um ambiente organizado com uma variedade de lojas marcas. As empresas participantes serão pré-selecionadas entre as entidades que representam o setor do comércio parceiros do Sebrae SC.

Food park

Um espaço exclusivo para a valorização da gastronomia catarinense este espaço apresentará uma proposta diferenciada para que os visitantes da feira possam apreciar a boa comida de uma maneira diferente e criativa.

Atendimento sobre internacionalização de negócios

Será disponibilizado um espaço para atender empresários e empreendedores que desejam internacionalizar seus negócios, bem como, serão realizadas consultorias e palestras sobre exportação e importação.